



**Weil es um Ihr Business geht**

TOPLEVEL visualisiert den Ist-, Soll- und Plan-Zustand von Unternehmen, bewertet Massnahmen, Vorhaben und zeigt nicht nur die Ergebnisse, sondern auch die Risiken auf.

Top-Level führt zu einer umfassenden SWOT-Analyse und ist Basis fundierter Strategien.

TOPLEVEL ist auf einem dreiteiligen, umfassenden Radarsystem aufgebaut und liefert konkrete Ansatzpunkte, in welchen Bereichen Verbesserungsmassnahmen eingeleitet werden sollten.

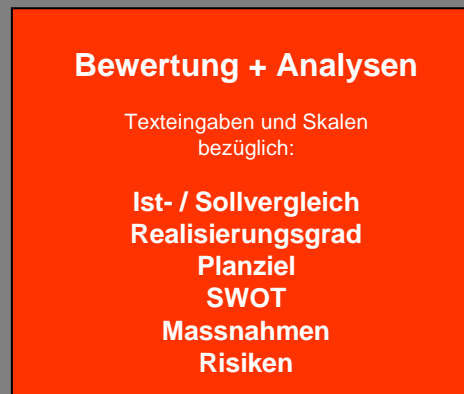
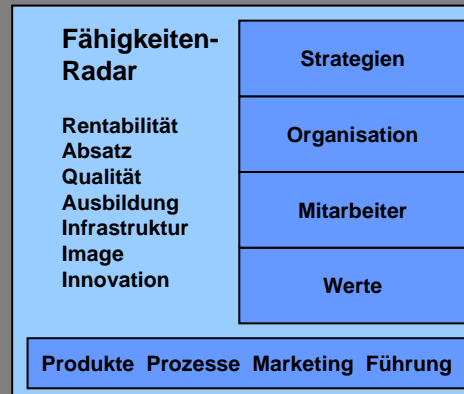
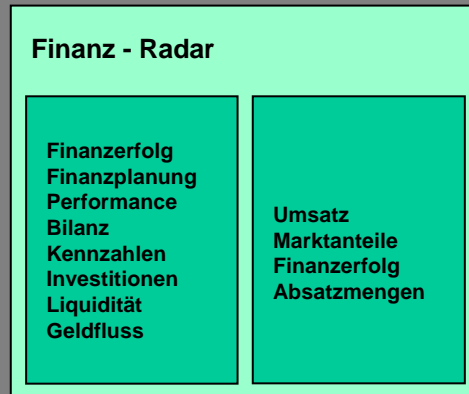
TOPLEVEL liefert eine weiter greifende Bewertung als die herkömmlichen Finanzanalysen. Es unterstützt den Ratingprozess nach Basel II. Uebersichtliche Tabellen und Grafiken visualisieren den Realisationsgrad.

TOPLEVEL erstellt ein einzigartiges Fähigkeitsprofil über das Unternehmen, welches die laufende Überprüfung der Strategien ermöglicht und die Basis für einen kontinuierlich messbaren Unternehmensentwicklungs-Prozess bildet.

TOPLEVEL kann dank dem modularen Aufbau, in Teilschritten durchgeführt werden und erlaubt so rasche Interventionen.

# TOPLEVEL 4.1: modularer Aufbau

Stufe: Unternehmen oder Geschäftsbereich



**Struktur**

**Allgemeines**  
Unternehmensstruktur

**History**  
Entwicklungen, Veränderungen

**Netzwerk**  
Beteiligungen, Verbindungen

**Management, Führung**  
Führung, Mitarbeiterfähigkeiten

**Organisation, Controlling**  
Mitarbeiterstruktur, Aufgaben, Kontrollsysteme

**Qualität**  
Qualitäts- und Sicherheitssysteme

**Produkte / Prozesse**

Herstellung, Technologien  
Trends und Entwicklungen  
Kapazitäten, Lebenszyklen  
Prozesse, Abläufe, Kontrollen

**Mengenabsatz**  
*Vergangenheits- und Zielwerte bezüglich:*

**Mengen-Erfolg**  
Umsatz pro Einheit  
Marktanteile

**Marketing / Strategien**

**Strategien**  
SWOT

**Strategieplausibilität**  
Strategienprüfung

**Marketing**  
Marktleistung  
Markt / Kunden  
Marketingziele  
Marketingstrategien  
Forschung u. Entwicklung  
Beschaffungsmarketing

**Branche**

**Branchenmerkmale**  
Strukturen, Entwicklungen,  
Perspektiven, Trends

**Wettbewerbsvergleich**  
Fähigkeiten  
Erfolgsfaktoren  
Absatzkennzahlen  
Finanzkennzahlen  
Strategien

unterstützende  
**Analysen**

**Customer Feedback**

**Mirror**

**Self Assess**

**Qualitätssysteme**

**Finanzen**

**Erfolg**  
Umsatz, Marktanteil, Deckungsbeitrag, Aufwand, Amortisationen, Betriebserfolg, Gewinn

**Performance**  
*Kennzahlen bezüglich:*  
Mitarbeiter, Kunden, Angeboten, Aufträgen, Produktivität, Rentabilität

**Bilanz**  
Umlauf- u. Anlagevermögen  
Fremdkapital, Eigenkapital

*Vergangenheits-u. Zielwerte bezüglich:*

**Finanz-Kennzahlen**  
Finanzierung  
Debitoren, Kreditoren  
Vorräte

**Investitionen**

**Liquidität**  
Liquiditätsgrad  
Liquiditätsplanung

**Mittelflussrechnung**

**Bewertung**  
Texteingaben und Skalen bezüglich:

**Ist- / Sollvergleich**

**Realisierungsgrad**  
**Mittelfr. Planziel**  
**Massnahmen**  
**Risiken**

**Basis-Fähigkeiten**

Rentabilität  
Absatz  
Qualität  
Ausbildung  
Infrastruktur  
Image  
Innovation

	Produkte Prozesse Marketing Führung
<b>Strategie</b>	Strategisches Verhalten, Strategievorteile, Strategieförderung
<b>Organisation</b>	Organisationsgrad, Kompetenzen, Regelungen, Kontrolle
<b>Mitarbeiter</b>	Mitarbeiterpotenziale, Mitarbeitervorteile, Mitarbeiterförderung
<b>Werte</b>	Unternehmenskultur, Wertevorteile, Werteförderung

Soll- / Ist- / Plan-Abweichung

Massnahmenbewertung

Finanzanalyse

Strategie-Analyse

Mitarbeiterpotenzial

Risikoanalyse

Fähigkeitsprofil

Wettbewerbsfähigkeit

Organisationsgrad

Wertesystem

Marketingfähigkeiten

**Detaillierte Gesamt-Unternehmensanalyse**

Produkteanalyse

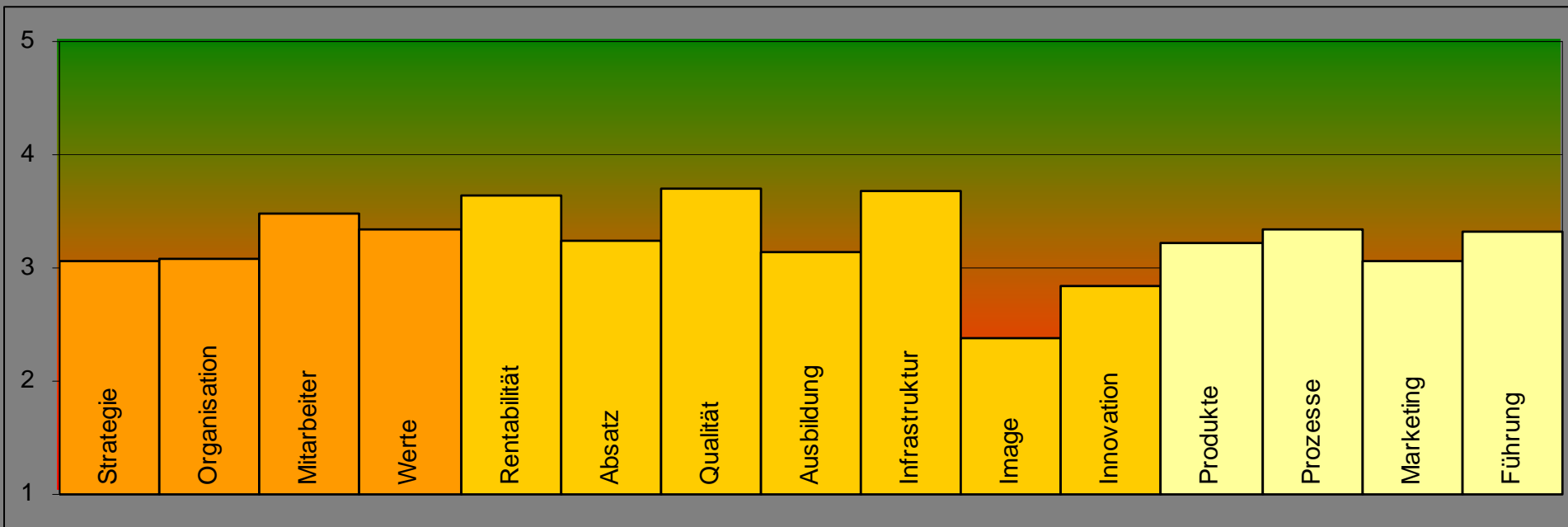
Führungsfähigkeiten

**Zusammenfassung Gesamt-Unternehmensanalyse, SWOT**

Prozessanalyse

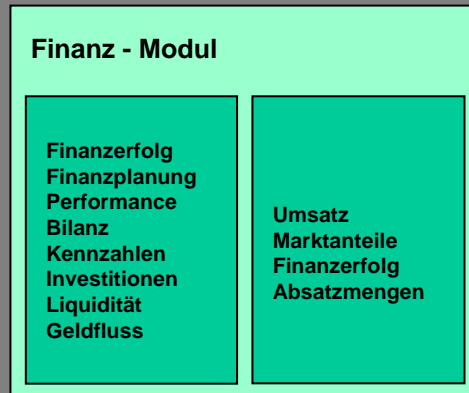
# TOPLEVEL 4.1

Ganzheitlich und übersichtlich bis ins letzte Detail



	Soll - / Ist - Abweichung		Massnahmen		Risiken		Planziel	
	Negativ	Positiv	-	+	-	-	Ist-Differenz	
1.3 Gesamt-Aufwand	■		■		■		■	■
1.4 Allgemeiner Aufwand	■		■	■	■		■	■
1.4.1 Personalaufwand	■							■

# TOPLEVEL 4.1 Finanz - Modul



Die Finanzanalysen und das Rating werden erstellt durch ausgebildete, akkreditierte TOPLEVEL Coaches der IMI unter Wahrung treuhänderischer Grundsätze.  
Die Analysen werden im PDF-Format erstellt.  
Als Grundlage dienen die Unternehmensabschlüsse der letzten drei Jahre und die Planziele für die nächsten drei Jahre.  
Basel II konforme Ausführung und Kriterien.  
Die Kosten für die Finanz-Analysen betragen ca. CHF 1200.-

# TOPLEVEL 4.1 Modul Fähigkeiten



Die Fähigkeitsanalysen basieren auf einem hochgradig effizienten Workshop von ca. 3 Stunden (1/2 Tag). Ein TOPLEVEL Coach moderiert die Sitzung mit dem Kader. Im Anschluss wird das Ergebnis visualisiert und besprochen. Einzigartiges System zur Erstellung von Fähigkeitsanalysen. Die Analysen werden im PDF-Format zur Verfügung gestellt. Die Kosten für den Workshop und die Analysen betragen ca. CHF 2700.- inkl. Vorbesprechung.

# TOPLEVEL 4.1 Organisations - Modul

Organisation	
Strukturen History Organisation Qualität Controlling	Netzwerk Management Führung Mitarbeiter
Prozesse Produktion Produkte	Marketing Strategien Wettbewerb Branche

Die Analysen werden durch einen akkreditierten TOPLEVEL Coach auf der Basis des Businessplans und bestehender Firmen- und Organisationsunterlagen erstellt.

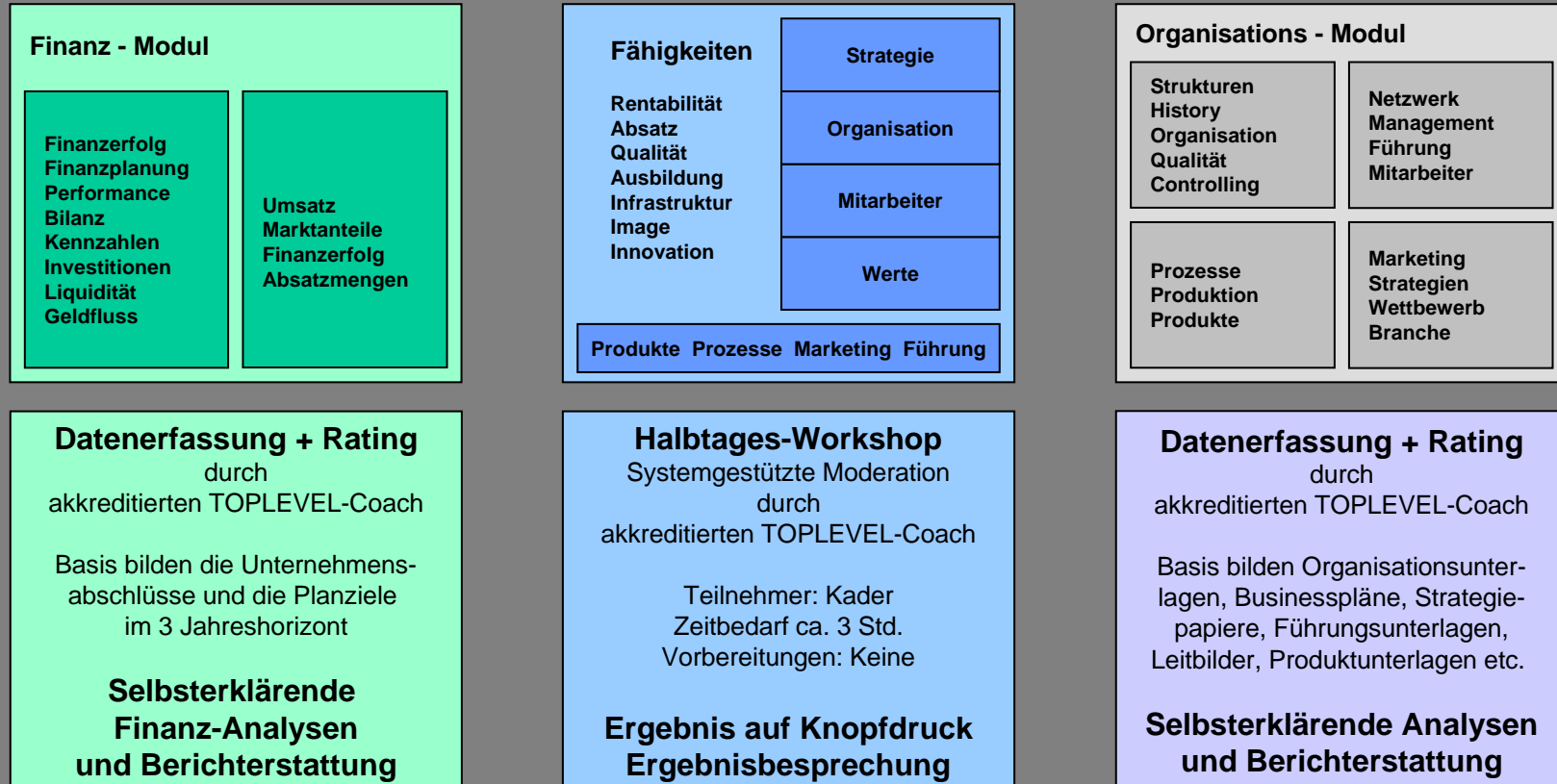
Die Analysen werden im PDF-Format zur Verfügung gestellt. Basel II konforme Ausführung und Kriterien. Die Kosten für die Analysen betragen ca. CHF 900.- inkl. telefonischer Vorbesprechung.

# Vorgehen SWOT-Analyse mit Top-Level

Vorgespräch mit der Unternehmensleitung: Zieldefinition, Auswahl der Analysemodule

Definition der branchenspezifischen Kriterien des Unternehmens und der Benchmarks: Konkurrenzanalyse

Vorbereitungsphase des Coaches ca. 2 Std.



SWOT-Analyse fertig stellen: Massnahmen, Priorisierung, Strategie und Evaluation, Massnahmen

Rollende Umsetzungs- und Ergebniskontrolle durch das System

**„Wer von der  
Hoffnung lebt, stirbt  
an Enttäuschung“**

## **Nehmen Sie Ihr Unternehmen auf den Prüfstand**

Gewährleisten Sie die nachhaltige Absicherung Ihres zukünftigen Geschäftserfolgs, indem Sie Ihre Strategien und Massnahmen auf einer aussagekräftigen Statusanalyse, welche gleichzeitig den konkreten Veränderungsbedarf visualisiert, aufbauen.

- **Ganzheitliche Beurteilung mit Strategieableitung und -prüfung**
- **Konzentration auf das Wesentliche**
- **Systemgeführte Unternehmensentwicklung**
- **Unternehmensfähigkeiten klar und übersichtlich dargestellt**
- **Verbesserungspotenzial klar visualisiert**
- **Hohe Akzeptanz der Beteiligten dank teamorientiertem Vorgehen**
- **Konkrete Ergebnisse mit geringfügigem Aufwand**
- **Der Problemlösungsprozess wird schon im Ablauf initiiert**
- **Ist-Situation, Ziele, Massnahmen, Risiken sind klar visualisiert**
- **Resultate und Beurteilungen sind schriftlich dokumentiert**
- **Kostengünstiges und effizientes Verfahren**